



Seit Jahrzehnten kennt man uns als Profis in Sachen mobiler mechanischer Bearbeitung, Schweißen, Kaltrigelverfahren und Reparaturen bzw. Überholung von Produktionsmaschinen. Wir arbeiten auf allen Kontinenten und in allen Industrien – jetzt lassen wir mit dem Geschäftsreich „Rental & Sales“ unsere Kunden auf ganz neue Art von unserer Erfahrung profitieren.

Hierbei bringen Sie uns als Vertriebspezialist „Rental & Sales“ (m/w/d) nach vorn.



Voller Lust aufs Kontakteknüpfen und mit Leidenschaft für technische Produkte sind Sie ein echter Macher mit Start-up-Mentalität und Freude daran, einen neuen Geschäftsbereich mitzuentwickeln? Dann freuen wir uns, Sie in Norderstedt bei Hamburg zu begrüßen.

Ihre Aufgaben

- Verkauf und Vermietung von mobilen Bearbeitungsmaschinen und Werkzeugen
- Kontinuierlicher Ausbau der Kundenbasis
- Aufbau und beständige Optimierung des Vertriebs und aller Prozesse
- Regelmäßiger Kundenkontakt mit dem Ziel: Erfahrungsaustausch & Verbesserung unseres Angebots
- Stetige Überprüfung und Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Enge Zusammenarbeit mit unseren internationalen Lieferpartnern

Was Sie mitbringen sollten

- Solide Erfahrung in der mobilen Bearbeitung (Montagen, Anlagen-Turnarounds o. Baustellenausrüstungen)
- Profunde Kenntnisse im Vertrieb für den Verkauf und die Vermietung von Maschinen und Werkzeugen
- Nachgewiesene Erfolge beim Aufbau eines neuen Kundenstamms für ein Produkt oder eine Dienstleistung
- Eine einschlägige technische Ausbildung, wobei Ihre Technikaffinität für uns mehr zählt als Zertifikat
- Stärken in Kommunikation und Kundenberatung
- Unternehmergeist und Hands-on-Mentalität
- Enthusiasmus für Neues und ein Gespür für Potenziale
- Sehr gute Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil

Unser Angebot

- Großer Gestaltungsfreiraum beim Auf- und Ausbau eines neuen Geschäftsbereichs
- Internationale Tätigkeit – Vermietung und Verkauf in Europa, Middle East und Afrika
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Lieferpartner, daher auch Reisen in die USA mit Vor-Ort-Training
- 40-Std.-Woche sowie 30 Tage Urlaub und bis zu 3 Tage Sonderurlaub für Gesundheitsreisen
- Attraktives Festgehalt und zusätzlich erfolgsbasierter Bonus
- Home-Office und flexible Arbeitszeiten
- Dienstwagen und Mobiltelefon, Möglichkeit zum E-Bike-Leasing
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge sowie eine Unfallversicherung für Dienst- und Privatreisen

Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie diese mit den üblichen Unterlagen, Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin gern per E-Mail an bewerbung@metalock.de. Für Vorabinformationen steht Ihnen Cornelia Weiß unter 040 52845-0 jederzeit gern zur Verfügung.